

LİDERLER

NAFİ GÜRAL
KÜTAHYA PORSELEN YKB
"ŞANSIM BANA
İNANMAMALARI OLDU"

ORTAKLIK YÜRÜMEDİ Küthya Porselen, 1973 yılında kuruldu. Ancak ortaklık yapısının doğal sonucu olarak yürümedi. Şirketin yönetim kurulu başkanı, 1983 seçimlerinde milletvekili oldu. O dönemde ortağımız olan bankalar da beni başkanlık görevine atadı.

PROJE HAZIRLADIM "Şirket nasıl kurtulur" diye projemi hazırlayıp yönetim kuruluna sundum. Aferin beklerken "Bu sözlerin hayal! Madem kendine bu kadar çok güveniyorsun, bankaların hisselerini satın al kendin yap" sözleriyle karşılaştım. Bana inanılmamış olması beni çok üzdü.

HİSSELERİ GERİ ALDIM Özel bankalardan yüzde 74 oranındaki hisseleri geri aldım. Böylece yüzde 2 civarındaki paya sahip ortakların temsilcisiyken şirketin bütününün temsilcisi olarak porselen sektörüne adım atmış oldum. Halbuki hedeflerim arasında kerestecilik işimizden edindiğimiz sevgi ile o tarihlerde yeni bir sektör olan sunta ve MDF işine girmek, madencilik işlerimizi çeşitlendirmek ve büyümek vardı.

SERAMİĞİ BIRAKMAM Kendimi kanıtlamak için mi, yoksa "Bu sözlerin hayal" lafı üzerine mi bankaların hissesini satın alıp porselen ve seramik işine girdik, hala anlayabilmiş değilim. Ancak "hayal" sözü benim hayatımın en büyük şansı oldu. Porselen ve seramik emek yoğun, enerji-yoğun, sermaye-yoğun bir sektör. Avrupa bu sektörleri bıraktı. Bizim ise nesiller boyu bırakmaya niyetimiz olmaz.

Öğlene kadar okula gidiyordum, öğleden sonra da işte babamın yanındaydım. Yaklaşık 12 yıl bu aile işletmemizde çalıştım. 1991'de ise anne ve babamı trafik kazasında kaybettim. Sonrasında ağabeyimle ticaret işimizi ayırdık.

İş hayatımda önümü açan, en büyük şansım perakende dünyasına satış danışmanı olarak başladığım gün oldu.

HİRAL SÜRDEN



Lisede okulu kırıp kahvehanede anne ve babama yakalandım. Bu olay hayatımdaki kararlı ilk hedefimi koymamı sağladı. Önce okulu bitirmeye daha sonra da iş hayatına atılmaya karar verdim.

ALİ ABALIOĞLU



Ağabeyimle ayrılınca Abdullah Kığılı eksik olmasın, 'Başarılı, hırslı ve heyecanlı bir insansın, bizimle çalışabilirsin' dedi. Ben de kendisine, 'Bu işin en alt seviyesi neresi' diye sorduğumda o zamanki adıyla tezgahtarlık cevabını verdi. Ben en alt seviyeden başlamak istedim. İlk iş olarak da depodan mağazalara sevkiyat işini yaptım. Sonra Galleria açıldı, ben de oradaki mağazamıza tezgahtar olarak geçtim. Galleria mağazamızda şef, müdür yardımcısı ve müdür oldum.

İlerleyen süreçte Anadolu Yakası'nda mağazalar bölge müdürlüğünü üstlendim. Ardından mağazalar koordinatörü oldum. İmalat ve lojistik birimleriyle birlikte genel koordinatörlük yaptım. Daha sonra da CEO oldum. İş hayatımda önümü açan, en büyük şansım perakende dünyasına satış danışmanı olarak başladığım gün oldu. Organize perakendenin güçlenmesi de hızlı büyümemizi sağladığı için en önemli şanslarımdan olarak görüyorum."

OKULU KIRDI HAYATI DEĞİŞTİ

Ali Abaloğlu, 1,5 milyar dolar cirosu, 2 bin çalışanı olan Denizli merkezli Abaloğlu Holding'in yönetim kurulu başkanı. Ailenin ikinci kuşak temsilcisi. İş hayatına, babasının çırçır fabrikasında başladı. Bugün ise tekstil işi yapan aile şirketini bakırdan gıdaya, enerjiden ambalaja kadar 5 farklı alanda faaliyet gösteren büyük bir gruba dönüştürdü. Abaloğlu'nun hayatındaki en önemli şansı ise lise yıllarında arkadaşlarıyla birlikte okulu kırıp kahvehaneye gitmesi oldu. Abaloğlu, bu olayı ve neden hayatının şansı olduğunu şöyle anlatıyor:

"Lise çağlarında arkadaşlarla okulu kırar ve henüz öğretmenlerimiz tarafından keşfedilmemiş bir kahvehaneye giderdik. Ancak çok ileri görüşlü, bir o kadar zeki bir kadın olan annemi hafife alıp yakın takibinde olabileceğimi hesaba katmayarak ciddi bir hata yaptım.

Yine okuldan kaçtığım günlerden biriydi. Kağıt oynarken annemi ve babamı bir anda karşımda buldum. Kuş uçmaz, kervan geçmez bu yere babamı ancak an-