

T.Odalar ve Borsalar Birliği adına Yeni Zelanda'ya giden Nafi Güral, birliğe raporunu gönderdi

Nafi Güral tarafından hazırlanan 31 Ekim 2004 tarihli raporda şu ayrıntılar yer alıyor:

"TOBB Yönetim Kurulu Başkanlığı'na
ANKARA

Kütahya 31 Ekim 2004
Türkiye Yeni Zelanda
VI. Dönem
KEK Toplantısı Raporu

17 26 Eylül tarihleri arasında Türkiye Yeni Zelanda 6. dönem KEK toplantısına TOBB adına katılmak üzere görevlendirildim.

Singapur, Yeni Zelanda ve avustralya'yı kapsayan geziye Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Doç. Dr. Sayın Abdülatif Şener Başkanlığı'nda, Dış Ticaret Müsteşarlığını temsilen Müsteşar Yardımcısı Sn. Ülker Güzel, Genel Müdür Ali Boğa, Anlaşmalar

Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Sn. Ender Öncü, Dış Ticaret Uzmanı Alperen Kaçar, Bayındırlık Bakanlığı'nı temsilen Sn. Atamer Seymen, Tarım ve Köyişleri Bakanlığını temsilen Sn. Talat Şentürk, Enerji Bakanlığı'nı temsilen Sn. Hayrullah Dağıstan, Ulaştırma B. temsilen Sn. Ali Zor'dan oluşan heyetin ilk durağı Singapur oldu.

Singapur ile ilgili ekonomik bilgiler TOBB dosyalarında var olduğu için burada tekrar etmiyorum.

Singapur büyükelçimiz ile ticaret müşavirimiz bölgedeki yaklaşık 60 Türk iş adamından bazıları ile heyetimizi bir resepsiyonda buluşturdu. Hepsinin davetli olmasına rağmen katılımın az olması dikkatlerden kaçmadı. Katılanları dinledik. Genelde, iddia sahibi

olmayan ve yaşamlarını rahat sürdürmek isteyen bir anlayışta olduklarını düşünüyorum. Zira konuşmaların zemini hep yakınmaya dayanıyordu ve hiçbir projelerinin ve hedeflerinin olmadığını gördüm. Bana verilen söz esnasında kendilerine hedefler belirlemelerini, hedefe ulaşma konusunda devletler seviyesinde halledilmesi gereken sorunların olması halinde yalnız kalmayacaklarını ama asıl görevin kendilerine düştüğünü, Singapur'da bir Türk iş adamları birliği veya ticaret odası kurmalarını, kurulacak birlik/oda sayesinde hem kendilerini geliştirebileceklerini hem de Türkiye'den bölgeye ilgi duyacak iş adamlarına zemin hazırlayacaklarını, birlik/oda'dan hizmet alacakların aldıkları hizmetin bedelini ödemelerini,

böylece finansman derdine düşmeyeceklerin, bu konuda hazırlayacakları projenin finansmanı için bir defalık veya bir süreyi kapsayacak TOBB desteğinin olması ihtimalinin varlığını, bu ihtimalin gerçekleşebilmesi için de projenin inandırıcılığının ön şart olabileceğini anlattım.

Resepsiyon esnasında konuşulanlardan çıkardığım sonuç:

* Singapur'da gemi bakım ve tamir üzerine oldukça önemli fırsatlar olduğu, bu konuda uzmanlaşmış Türk firmalarının Singapur'da açacakları irtibat büroları sayesinde oldukça önemli fırsatlar yakalayabilecekleri.

* Güneydoğu Asya ve Pasifik'te iş yapmak isteyen Türk firmalarının Singapur'da temsilcilikleri, mümkün ise kendi ofisleri olması gerektiği.

İkinci durağımız Yeni Zelanda oldu. Yeni Zelanda ile ilgili ekonomik bilgiler TOBB dosyalarında var olduğu için burada tekrar etmiyorum.

Yeni Zelanda'da bir Atatürk anıtının ve anıt üzerinde Atatürk'e ait sözlerin olması heyet üyelerini çok etkiledi. Sayın Bakan anıta çelenk sundu ve taraflar oldukça duygusal sözler sarf etti.

Yeni Zelanda'da heyet üyelerini etkileyen ikinci husus ise Türk sevgisi oldu. Anlaşıyor ki, neredeyse bir asır öncesi ne dayanan Çanakkale Savaşları hala anılarda yaşıyor ve GALLIPOLI adı çok yerde ve sıkça kullanılıyor.

Yeni Zelanda, coğrafi konumu itibarıyla çok uzak bir ülke için ihracat anlamında Türkiye adına fırsatlar sağladığını söyleyemeyiz. Yatırım

yapılması için de çok doğru bir adres olmadığına düşünüyorum.

Peki, bu ülkeden nasıl yararlanabiliriz? Öncelikle Yeni Zelandalı bizden neler bekliyor, bize neler sunabilir, değerlendirelim.

Öncelikli beklentileri, üniversitelerine öğrenci göndermemiz. Çoğunluğu Güneydoğu Asya ülkelerinden gelen öğrencilerden 2 milyar dolar gelir elde ediyorlarmış. Ama gelirden daha çok kendi üniversitelerinde yetiştirdikleri öğrencilerden bir Yeni Zelanda fahri temsilci olarak faydalanmak istiyorlar. Bu nedenle çok önemsiyorlar.

İkinci beklentileri ise, bir deprem ülkesi olmaları nedeniyle sahip oldukları depreme karşı teknolojilerini Türkiye'ye de uygulamak.

Üçüncü beklentileri

yapabileceğiniz gibi yerel bir ortakla da iş yapabilirsiniz veya marka kullanmak know how vermek yoluyla Türkiye'yi kullanarak çevredeki varlığınızı güçlendirebilirsiniz. Bütün bu imkanları kullanabilmek için de Türk Y. Zeland iş konseyinin kurulmasında etkin rol oynamalısınız."

Yeni Zelanda tarafına sunulan bilgilerin onları ne derece ilgilendirdiğini zaman içinde göreceğiz. Ancak Yeni Zelanda'nın Türkiye büyük Elçisi Kütahya'ya kadar gelerek beni ziyaret etti ve izlenimlerini bizzat dinledi.

Son durağımız Avustralya oldu. Burada çok sayıda Türk yaşıyor ancak, kendilerini ülke insanlarından soyutlamıştır, çoğunluğu varoşlarda toplanmışlar, Avustralyalılarla birlikte yaşamak yerine Güneydoğu Asya kökenli müslümanlarla bira-

ma gelirden daha çok kendi üniversitelerinde yetiştirdikleri öğrencilerden bir Yeni Zelanda fahri temsilci olarak faydalanmak istiyorlar. Bu nedenle çok önemsiyorlar. İkinci beklentileri ise, bir deprem ülkesi olmaları nedeniyle sahip oldukları depreme karşı teknolojilerini Türkiye'ye de uygulamak. Üçüncü beklentileri de kesik et ve et türevlerini satabilmek olduğu sonucuna varılmıştır.

* Biz bu ülkeden nasıl yararlanabiliriz? Hayvancılık konusunda örnek bir ülke. Borsalarımız, üyeleri ile birlikte mutlaka bu ülkeye gitmelerinin ve gördüklerini burada uygulamalarının doğru olacağı, süt ürünleri işleme erdüstüsü de çok gelişmiş olduğu için aynı yöntemin uygulanmasının mümkün olduğu ama izlenecek bir başka ve belkide en doğru uygulama-